

工程项目报备机制

文档号：P20073001

第 1 页，共 3 页

致：国内工程项目负责人及经销商

自上月中至今，新的《工程项目报备机制》已实行近两多月。为更切实地配合需要，现作出修改见下。从 20 年 8 月 1 日起，新机制将取替现有机制。具体实施流程见下：

项目报备

报备素材：必须包括下列最少两项条件

1. 项目报备表
2. 以 **BESTKO** 品牌草拟的五金方案书
3. 以 **BESTKO** 品牌替代的五金方案书
4. 设计师原五金方案书
5. 该项目同业的五金方案书

成功报备方，允许以 **BESTKO** 品牌参与项目，包括前期对接及报价，但未有获得项目保护（包括：价格及专属权）。如报备方需要在授权前向客户提供价格，报价标准不得低于统一售价的七五折。若在获授权前报价低于此标准，本司保留权力撤销相关单位对该项目的报备权。若类同问题累计触犯三次，本司保留权力，实时撤销其经销商资格。该经销商的所有已报备及已授权项目，一概由本司接管，重走项目报备流程。

项目授权

如有第三方参与该项目报备，或报备方要求本司作出项目授权，流程将进入授权审核阶段。届时，将根据文档 #XMBB01V2，以评分制作出批核，如有同分情况，由本司作出裁决。

1. 於授权审核阶段启动第三天完结後，项目将会进行审核，项目授权书最快由第四天起发出，整个流程不多於第十天完结。获授权方下称为服务商。
2. 授权期间，该工程项目的服务权不容挑战。项目资源将绝对保密，服务商的权益亦予以保障。若客户就授权项目，向第三方采购，本司有权不提供货品。
3. 服务商有责任在每次与客户互动后，将相关讯息真确地报告。如发现刻意瞒报或提供错误讯息，其服务商的资格将被实时取消。如本司判断为情况严重，或涉及恶意竞争行为，本司保留权利实时取消相关单位所有已获授权的资格（报表档案将随官方的项目授权书一并发出）。



瑞高精密五金科技（惠州）有限公司

广东省惠州市大亚湾西区新荷大道 18 号（邮编：516085）

电话：(86) 18420157410 电邮：tlau@bestko.com

工程项目报备机制

文档号：P20073001

第 2 页，共 3 页

4. 报备机制其中目的，为希望服务商能更专业地服务客户，并为瑞高及团队建立优良口碑，缔造长效利益。因此，与客户互动的频率，尤为重要。
未有互动一个月：本司将于以提醒。
两个月：本司将介入及了解原因。
三个月：相关授权将被实时撤消，并将项目公告重走项目报备流程。
5. 为保障项目进程顺利，本司在有需要时，将要求服务商提供补充数据。
6. 服务商如发现有恶意竞争行为，欢迎主动举报，以保障其权益。

期望大家在公平及友好的环境下作出良性竞争，互惠共赢。



业五金科技（惠州）有限公司 柳秀勇 监

2020 年 7 月 30 日

项目信息类别	序号	工程项目详细信息	分值	评分	备注
项目确实跟进过的证据	1	已就报备项目供样，或制作样办间（请提供书面证据）。	10		授权评判比较资料
	2	与项目设计师就项目五金品牌确定及五金选型进行过有效的沟通（请提供书面证据）。	10		
	3	与项目甲方关键人物就项目跟进相关事宜进行过有效联系和沟通（请提供书面证据）。	10		
	4	在报备后，已正式建立了项目跟进记录表，并于每次进行项目相关的互动后，均向厂方提交报表。	5		
五金方案信息	1	能提供由报备方以 BESTKO 品牌编著,并经甲方确认的五金方案。	20		
	2	能提供甲方确认的五金方案。	10		
	3	能提供由项目相关方传过来的竞争对手的五金方案并已做出品牌替代方案。	5		
与项目相关方的关系	1	与项目甲方有战采协议（请提供合同及书面证据）。	15		
	2	与项目关键一方关系非常密切（请提供书面证据）。	10		
	3	能提供3个或以上与项目相关方以往合作成功的案例（请提供书面证据，包括合同）。	10		
	4	能提供1个或以上与项目相关方以往合作成功的案例（请提供书面证据，包括合同）。	5		
以往项目报备成功率参考得分 (由2019年起计算)	1	成功签约率达 70% 及以上。	5		
	2	成功签约率达 40% 及以上。	5		
合计得分			120		

申请方确认，一切提供的数据均为真实，正确无误。

授权时限：

就相关项目，流程进入授权审核阶段起计算，公开竞投期为三天，最快第四天开始授权，在第十天前完成授权。如报备评分低于**30分**，瑞高保留权利，不对项目作出授权，并将项目继续公开竞投。

如申请方需要在授权前向客户提供价格，报价标准不低于统一售价的七五折。

各方可就相关项目查询其授权状态，如已授权，可向瑞高查询相关评分作参考。